



TDG - der herstellerunabhängige Vertriebspartner für Produktionsdrucksysteme in Deutschland

Die The Document Group GmbH ist ein bundesweit agierendes Vertriebsunternehmen für Digitale Hochleistungsdruck- und Kopiersysteme. Wir verstehen uns auf die gewinnorientierte Verbesserung von Geschäftsprozessen im Bereich Druck, Dokumente und Workflow. Als herstellerunabhängiger Partner, mit langjähriger Erfahrung im Digitaldruck, bieten wir eine breite Palette an Drucksystemen für unterschiedliche Bedürfnisse und Anwendungszwecke. Dabei bündeln wir Erfahrung, Sicherheit, Kompetenz, Qualität und Innovation mit Flexibilität und Beratungsintensität um unseren Kunden die passende Lösung zu bieten.

Für unseren Bereich Vertrieb Region Süddeutschland suchen wir Sie als branchenerfahrenen, engagierten und qualifizierten Mitarbeiter für die Position

(Key) Account Manager/Vertriebsrepräsentant für digitale Hochleistungsdrucksysteme (m/w/d)

Ihr Profil

Mehrjährige Branchenerfahrung im Vertrieb von Produktionsdrucksystemen
Hohe Eigenmotivation und Zielstrebigkeit
Gute PC-Kenntnisse (MS-DOS, Windows, MS-Office usw.)
Sicherer, freundlicher Umgang mit Kunden und Kollegen
Führerschein Klasse B

Ihre Aufgaben

Die Betreuung von Bestandskunden und Neukundenakquisition
Beratung unserer Kunden, Bedarfsanalyse
Angebotserstellung, Vertragsverhandlung, Vertragsabschluss

Wir bieten

Anspruchsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
Zuordnung von bestehendem Kundenstamm
Einen unbefristeten Arbeitsvertrag in Vollzeit
Ein dynamisches Team
Kontinuierliche Weiterbildung in Form von Produktschulungen
Leistungsgerechte Bezahlung
Firmenwagen mit privater Nutzung

Sie sind bereit, Verantwortung zu übernehmen? Sie zeichnen sich durch hohe Belastbarkeit, Zuverlässigkeit und Flexibilität aus? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an:

bewerbung@xtrameter.com